



元支店長が教える！銀行との上手な付き合い方

あなたの会社に 融資をしたくなる 9つの秘訣

2000社以上の融資を手掛けた経験者だから言える 銀行が貸したくなるポイントとツボを伝授

日頃から融資を受けやすい 会社になるための ちょっとした努力とは？

企業経営には、金融機関からの融資が不可欠といっても過言ではありません。しかし、以前と違って銀行もリスク回避のために、融資には慎重で審査も厳しくなっています。

そこで、銀行員時代に2000社以上の融資を手掛け、3店舗で支店長を経験した講師が、最近の銀行は何を知りたがっているのか？融資担当者はあなたの会社のどこをチェックしているのか？など、銀行の裏話を交え融資獲得のノウハウを伝授します。

日時 平成29年11月28日(火)
14:00~16:00

会場 八戸商工会議所 4階
(八戸市堀端町2-3)

定員 50名 (先着順)

申込 11月22日(水)までに、FAXにて
中小企業相談所経営支援2課へ
お申込みください。
FAX▶0178-46-2810

受講料 無料

【講師】

㈱さくらソリューションパートナーズ
代表取締役 野村 智巳 氏

1958年生まれ。明治大学政経学部卒。旧埼玉銀行、都民銀行に於いて法人営業を担当。「顧客と顧客のマッチング法」「資金活用法」等を独自開発し、預金・融資獲得全店第一位を獲得するなど顧客にも感謝される営業を展開。

都民銀行の3店舗の支店長を歴任し、コンサルタントとして独立。中小企業経営者から「融資の駆け込み寺」と言われる「野村流裏ワザ」を駆使した経営再建手法は高い評価を得ている。



【講座内容】

- ◆銀行からの信頼を獲得すべき行動をせよ！
その具体的行動とは？
- ◆社長が読めなければ即レッドカード！
その資料とは？
- ◆最大のポイントは銀行担当者に
「アレ」を書き易くすること
- ◆税理士はあなたの相談相手になっているか？
- ◆融資を断られた時に絶対にしてはいけない
禁じ手とは？ 他

【八戸商工会議所 中小企業相談所 経営支援2課 FAX:46-2810】

「あなたの会社に融資をしたくなる9つの秘訣」 受講申込書 (11/28 開催)

事業所名

所在地

(TEL)

(FAX)

参加者氏名

*ご記入頂いた情報は、当所からの連絡、情報提供にのみ利用させていただきます。